

Seminario

Ritardi nei pagamenti e rischi globali: come gestire insoluti ed insolvenze limitando l'impatto negativo.

Giovedì 22 giugno 2017, ore 9,00 – 13,00 e 14,00 - 17,00 Camera di commercio di Ravenna

Info: Cinzia Bolognesi tel. 0544 481415 cinzia.bolognesi@ra.camcom.it

Docente: Avv. Alessandro Russo, Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, Forlì

Avvocato internazionalista, specializzato in Diritto commerciale internazionale, si occupa di contenzioso, sistemi di pagamento, recupero crediti all'estero e diritto societario nazionale ed internazionale

Il seminario mira a fornire gli strumenti di comprensione ed analisi dei rischi di insolvenza per categorie omogenee (fattori geografici, culturali, e prassi commerciali, finanziarie) al fine di impostare una corretta gestione delle politiche di credit management. Il seminario si prefigge lo scopo di fornire i necessari strumenti di gestione dei rischi, di natura contrattuale, finanziaria e bancaria.

Termine per aderire: 19 giugno 2017



oppure invia la scheda di iscrizione a <u>cinzia.bolognesi@ra.camcom.it</u>

Quota di partecipazione:

Euro 100,00 + Iva a persona (sconto per il terzo partecipante)

Euro 90,00 + Iva a persona per gli abbonati a International Trade 2017

Programma

- L'analisi delle variabili di rischio per caratteristiche omogenee
- I trend previsionali dei doversi mercati a rischio insolvenza commerciale e di diritto
- L'incidenza degli insoluti e dei ritardati pagamenti sul business aziendale
- Insolvenze e concetti affini
- Insoluti e recupero stragiudiziale: gli strumenti contrattuali da utilizzare
- Atti transattivi e piani di rientro dal debito
- Il credit management strategico: la valutazione globale dei rischi di credito e i criteri per stabilire gli affidamenti ai clienti
- L'incidenza di singole posizioni sul fatturato
- La gestione del rischio di credito come strumento di prevenzione dello stato di insolvenza: strumenti di pagamento, garanzia e altri strumenti per limitarne le conseguenze dannose
- Il credito documentario: caratteristiche e aspetti utili alla negoziazione della condizione di pagamento
- La gestione del credito documentario
- L'utilizzo delle Garanzie bancarie
- Strumenti di garanzia alternativi alle garanzie bancarie (lettere di patronage e simili)