INTERNAZIONALIZZAZIONE: OBIETTIVO CRESCITA

Servizi strategici e nuovi finanziamenti per le imprese emiliano romagnole

Ravenna 16 dicembre 2015

Focus sui progetti e servizi per l'internazionalizzazione del sistema camerale

Giovanni Casadei Monti

Direttore Azienda Speciale SIDI - EUROSPORTELLO



Go further, faster

Enterprise Europe Network



Creata nel 2008 e finanziata dalla Commissione Europea, è la più grande rete a supporto dell'innovazione, dell'internazionalizzazione e della competitività delle imprese

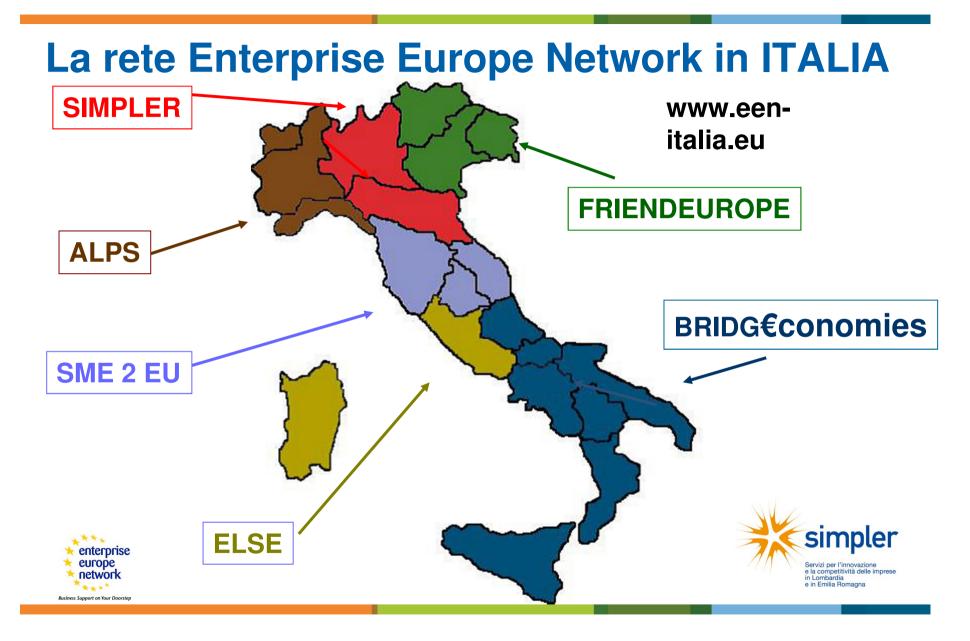
La rete Enterprise Europe Network nel MONDO

È presente in oltre **50 paesi** con circa **600 organizzazioni**, raggruppate localmente in consorzi:

- 28 Stati membri dell'UE
- 35 Paesi extra-UE:

Albania, Argentina, Armenia, Bielorussia, Bosnia-Erzegovina, Brasile, Canada, Cile, Cina, Corea del Sud, Egitto, Georgia, Giappone, Giordania, India, Indonesia, Islanda, Israele, Messico, Moldova, Montenegro, Norvegia, Nuova Zelanda, Paraguay, Peru, Repubblica di Macedonia, Russia, Serbia, Singapore, Svizzera, Taiwan, Tunisia, Turchia, Ucraina, USA













Il consorzio SIMPLER

Eurosportello è membro del consorzio **SIMPLER**, il nodo di Enterprise Europe Network che raggruppa i 12 partner di

Lombardia ed Emilia Romagna:



- Finlombarda S.p.A.
- Innovhub Camera di Commercio di Milano
- FAST Federazione delle Associazioni Scientifiche e Tecniche
- Unioncamere Lombardia
- CNA Lombardia
- Confindustria Lombardia



- > ASTER S. Cons. p.a.
- Eurosportello-Camera di Commercio di Ravenna
- Unioncamere Emilia-Romagna
- > ENEA
- CNA Emilia Romagna
- Confindustria Emilia Romagna







Obiettivi e servizi di SIMPLER / EEN

✓ <u>Cooperazione internazionale</u>

commerciale, tecnologica e per progetti UE



- Ricerca partner
- Banche dati UE
- Incontri b2b durante fiere/missioni

✓ Formazione / informazione,

su normative e tematiche UE, internazionalizzazione, innovazione e IPR, programmi e finanziamenti UE



- seminari e giornate informative
- quesiti e assistenza specialistica

✓ Feedback delle imprese su politiche UE e problemi nel Mercato Unico







- Consultazioni UE
- SOLVIT



Risultati 2013-2014: i numeri di SIMPLER

- 6918 partecipanti a seminari o giornate informative
- 1024 partecipanti a eventi b2b
- 2199 incontri bilaterali transnazionali
- 1090 quesiti evasi
- 863 servizi di **assistenza** specialistica
- 508 check-up aziendali effettuati
- 291 profili pubblicati su database di ricerca partner
- 97 accordi di partnership internazionali conclusi







SERVIZI PER LA PROMOZIONE DI FILIERE E MERCATI

Edilizia/Costruzioni/Sistema Casa/Wellness

Verso EXPO 2020 Dubai

- Incontri formativi tematici su: certificazione prodotti, diritto societario e aspetti legali, struttura dei mercati e canali distributivi
- 2. Check up aziendali per verifica prodotto/mercato
- 3. Partecipazione fiera BIG 5 DUBAI 2016
- 4. Incoming operatori arabi BtoB al SAIE 2016
- 5. Follow up: interventi mirati sui contatti avviati





Servizi per la promozione di filiere e mercati Meccanica

Macchinari industriali in Iran

- 1. Introduzione al mercato locale (corso/seminario)
- 2. ANALISI PRODOTTO in relazione a vincoli e opportunità del Paese
- 3. Organizzazione MISSIONE IMPRENDITORIALE IN IRAN
- 4. Follow up : interventi mirati sui contatti avviati





SERVIZI PER LA PROMOZIONE DI FILIERE E MERCATI

Agroalimentare/Turismo/Cosmetica

Percorso di Certificazione HALAL

Aree obiettivo: Singapore, Malesia, Indonesia, EAU

- 1. Introduzione al mercato locale (corso/seminario)
- 2. FORMAZIONE AZIENDALE E CERTIFICAZIONE HALAL
- 3. Organizzazione di due **MISSIONI** IMPRENDITORIALI
- 4. Follow up: interventi mirati sui contatti avviati





SERVIZI PER LA PROMOZIONE DI FILIERE E MERCATI

Multisettoriale Paese

America Latina (Cile, Perù, Colombia)/ MENA (Emirati Arabi, Turchia, Marocco) / Balcani (Bosnia-Erzegovina, Serbia), Marocco, Russia

- 1. PRIMO ORIENTAMENTO AL MERCATO / INCONTRI INFORMATIVI / WEBINAR
- 2. Pre-indagine su operatori locali con verifica interesse commerciale
- 3. RICERCA NUOVI CLIENTI O FORNITORI ALL'ESTERO





Trasferimento di conoscenze / Formazione Temporary Export Manager

Assistenza alle **imprese** per avviare o consolidare una strategia di internazionalizzazione, grazie al **supporto di un Temporary Export Manager e di una risorsa Junior**, inserita in azienda con tirocinio formativo di 6 mesi

Obiettivo: contribuire all'incremento delle aziende esportatrici e al consolidamento delle aziende che lavorano saltuariamente con l'estero





CONTRIBUTI CCIAA DI RAVENNA

Azione 1: partecipazione a Fiere all'estero

Azione 2: acquisizione di servizi a supporto

dell'internazionalizzazione

Beneficiari: PMI, consorzi di imprese, reti di imprese

Contributo massimo: 50% spese ammissibili

Importo massimo contributo: 3000 Euro; 5000 Euro per

reti/consorzi imprese partecipanti a azione 1

Spesa minima: 3000 Euro azione 1, 1500 Euro azione 2

Per informazioni e modulistica: <u>www.ra.camcom.it</u>, sezione attività

promozionali/contributi



